



# **Automatizar las ventas de las #PYMES para crecer, a bajo costo**



## Falta de información el gran enemigo

La falta de información de:

- Clientes
- Productos
- Inventario
- Clientes en mora
- Pedidos realizados en el día
- Despachos

Se traduce en pérdidas, malos negocios y desempeño económico pobre.

Según Gartner Group la **automatización de la fuerza de ventas será una de las aplicaciones de negocios más usadas** en los móviles en los próximos años.



## Al automatizar se obtienen **grandes beneficios**

- Conocimiento del inventario
- Reducción del papeleo
- Toma rápida de pedidos
- Despachos más rápidos
- Información del cliente al momento de la venta, incluyendo deudas impagas
- Funciones avanzadas como **geolocalización o firmas digitales** llevan el negocio a un nuevo nivel.

Las #PYMES pueden beneficiarse del uso de **dispositivos inteligentes y Apps** llenas de funcionalidades



# Conozca Denario PYME automatize ventas con una App



- ¿Qué es Denario PYME? Es una aplicación móvil que permite a las PYMES automatizar sus ventas y gestionar su negocio de manera eficiente. Con Denario PYME, puedes recibir pedidos, gestionar inventario y generar reportes de ventas desde tu smartphone.
- ¿Cómo funciona? Al registrarte en la app, puedes configurar tu perfil de negocio, agregar productos y precios, y recibir notificaciones de nuevos pedidos. Además, puedes generar facturas y reportes de ventas en tiempo real.
- ¿Qué ventajas ofrece? Denario PYME te permite ahorrar tiempo y recursos al automatizar procesos manuales. También te ofrece herramientas para mejorar tu gestión de inventario y aumentar tus ventas.
- ¿Es seguro? Denario PYME cuenta con medidas de seguridad robustas para proteger tus datos y transacciones. Además, la app es compatible con los estándares de seguridad más altos.

Las #PYMES pueden **vender como las grandes**, gracias a Denario PYME



# Optimizando el ciclo de ventas **prepárese para vender**



## El vendedor trabaja desde la calle:

- Prepara su visita
- Sabes qué vender y cuánto ofrecer
- Conoce el saldo del cliente antes de visitarlo
- ¡Escucha a sus clientes!

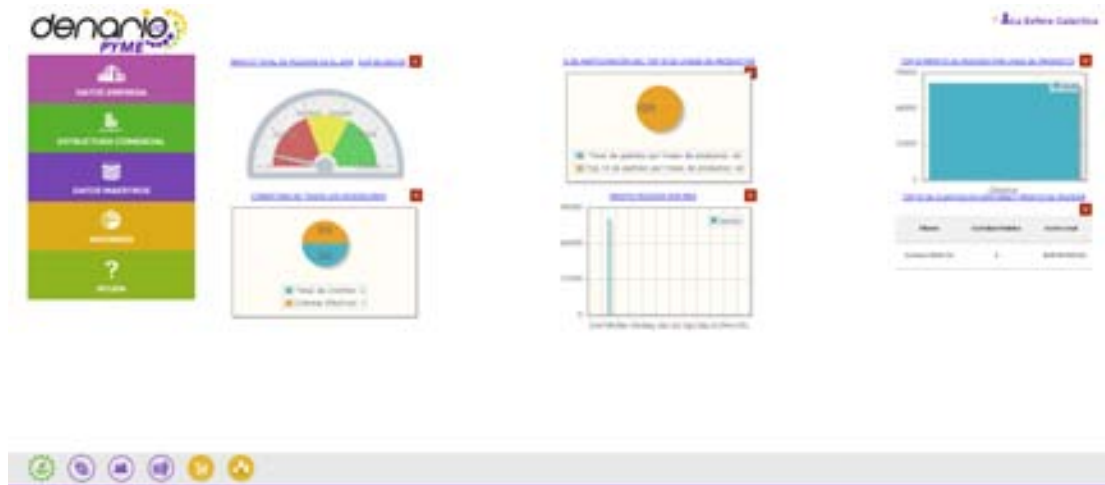
## La App Denario PYME permite

- Conocer los saldos
- Catálogo de productos
- Conocer inventario
- Colocar las Ordenes de compra

## El dueño de empresa gestiona desde la web:

- Actualiza datos
- Conoce qué despachar
- Sabe dónde fueron colocadas las OC's
- Conoce cuánto dinero tiene en la calle

# Tablero de control totalmente configurable



- Panel de control **configurable**
- Conozca de **un vistazo los seis indicadores** más relevantes, **escogidos por los usuarios**
- Configure **íconos de favorito** para acceder a ellos rápidamente en tan sólo un click.



## Un caso de éxito **Inversiones YR2014 C.A.**



- Empresa ferretera de “**outsourcing**” de venta al mayor
- **Dos modelos de negocio** (artículos propios y de terceros)
- Presencia en **17 estados**
- **400 clientes potenciales**, más de 144 reales.

*“Lo primero que pensé es que puedo deshacerme de los [costosos] talonarios] y generar los pedidos de inmediato y eso me enamoró de una vez, especialmente al saber que podía probarlo de manera gratuita por un mes”.*

*Ricardo Álvarez, Dueño.*



# Kiberno eServices

**desarrolladores latinoamericanos**

**Contáctenos para una prueba gratis:**

**Web: <http://www.denario.net>**

**Twitter: @denarioventas**

## **ACERCA DE DENARIO**

Denario Enterprise y Denario PYME son aplicaciones de automatización de fuerza de ventas desarrolladas por Kiberno. Estas App hacen uso de la más moderna tecnología para poner en las manos de sus usuarios una poderosa herramienta de productividad.

Denario PYME **no requiere de conocimientos tecnológicos avanzados para su instalación, operación o mantenimiento** en ninguno de sus dos componentes: la App móvil y la aplicación web administrativa, ni tampoco requiere de un servidor, ya que reside totalmente en los dispositivos inteligentes y en la más moderna infraestructura de nube disponible: **Amazon S3 y Heroku** —plataforma de infraestructura de Salesforce. La App funciona sobre las plataformas móviles más comunes —**iOs, Android y BlackBerry 10**—y permite al usuario olvidarse de la complejidad de un servidor y dedicarle tiempo a lo más importante: ¡vender!

Para más información de la App y descargar una prueba gratis de 30 días visite <http://denario.net> o en cada una de las tiendas de Apps, Google Play, AppStore de Apple y BlackBerry World.

## **ACERCA DE KIBERNO**

Kiberno es una empresa innovadora en el mundo de las soluciones móviles, fundada en el año 2004. Cuenta con soluciones de fuerza de venta, logística para gestión de aviones, mercadeo, implementaciones y cursos de entrenamiento de plataforma de "Mobile Devices Management", entre otros. Kiberno es partner elite de BlackBerry en la plataforma BES para América y Europa.

Entre sus clientes cuenta con empresas como Price WaterHouse Cooper (PwC), KPMG, Del Monte, Wella, Rolda, Empresas Polar, Ron Santa Teresa, Arroz Mary, Thermogroup, Nutroservi, Agrollanos, entre Otros.

Dentro de su aporte social destaca la supervisión de más 13 trabajos de investigación móvil con distintas universidades latinoamericanas. Así, mismo tiene participación activa en foros mundiales como el Mobile World Congress de Barcelona (España), Four year From Now (4YN) y distintos foros de desarrollo móvil regional y mundial.

Actualmente tiene operaciones comerciales en Venezuela, Colombia, Guatemala, Brasil, Barbados y España.